

Especial **Longevidade**: chegar à melhor idade com saúde e dinheiro no bolso é o grande desafio

Ano 17
Número 170
Dezembro 2012



A REVISTA DO MERCADO DE SEGUROS



VOCÊ FAZ O BRASIL MAIS NOBRE
Nobre Seguradora homenageia personalidades



Foco no dese



Seguradora é especializada em segmentos de destaque, notadamente na comercialização de seguros de Responsabilidade Civil para Profissionais da área médica e de RC para Transporte Rodoviário de Passageiros. Também atua fortemente no ramo de seguro agrícola e outros seguros, competindo com gigantes do mercado

Em um mercado onde as companhias procuram destaque em seu meio de atuação, a melhor forma de atingi-lo é com bons resultados. Assim, a Nobre Seguradora optou por focar em nichos específicos para crescer organicamente.

É uma seguradora que atua em segmentos não explorados por outras empresas e diferenciados. Pelo quadrilátero de barreiras e rentabilidade, existem determinados quadrantes em que há menos competidores. O diretor presidente da Nobre, Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, destaca que “alguns dos fatores para o sucesso na operação em nichos diferenciados é a boa técnica na subscrição de riscos aliada a uma excelente regulação de sinistros”.

Potencial de mercado

“Num mercado promissor como o brasileiro, uma empresa bem estruturada acaba sendo cobiçada por fundos de private equity que procuram, ao redor do mundo, com lupa, boas oportunidades para seus investidores por prazo determinado e com retornos acima da média. Há também empresas estrangeiras do segmento de seguros, presentes ou não em nosso país, que buscam obter no Brasil aquisição total ou parcial de boas seguradoras para consolidarem-se no País, pois o Brasil é hoje um dos únicos países do mundo, ainda, com possibilidades de investimentos. A Nobre, uma empresa 100% brasileira, mantém-se fiel aos seus corretores e clientes. Ela é uma empresa especializada em seguros de Responsabilidade Civil, cujo faturamento será de

aproximadamente meio bilhão de reais em 2012 e indenizará volumes próximos a R\$ 300 milhões em sinistros”, disse Pedro Albuquerque durante o evento de premiação “Você Faz Um Brasil Mais Nobre”. Albuquerque declara que “a empresa pretende crescer organicamente, e que está sempre atenta às oportunidades do mercado”.

O principal canal de distribuição são os corretores de seguros independentes.

Hoje, a Nobre conta com 10 mil corretores cadastrados e nove mil ativos, especializados em suas áreas de atuação, seja RC área médica, RC transportador de passageiros, vida, entre outros. A empresa possui autorização para operar em todo o território nacional e possui escritórios de representação em quase todos os Estados brasileiros.

envolvimento

Produtos diferenciados

O diretor vice-presidente Claudio Amaral Caldas ressalta que “a Nobre Seguradora, pioneira e líder no seguro de Responsabilidade Civil Profissional para a área da saúde, no Brasil, identificou que, em uma sociedade cada vez mais organizada, é comum que as questões que envolvem situações polêmicas tendem a ser tratadas na esfera judicial, e acabam por prejudicar o profissional da saúde, sobretudo se ele não possuir uma proteção para eventos dessa natureza”.

“Sabemos que os profissionais que atuam na área de saúde estão diariamente

expostos a falhas, ficando vulneráveis a interpretações indevidas. Da mesma forma, as instituições de saúde estão sujeitas, por si ou por seus funcionários e/ou colaboradores, a falhas que podem causar danos físicos e até psicológicos aos pacientes. Para atendimento à área da saúde, desenvolvemos, há mais de uma década, o produto RCP Nobre, que é um produto completo: contém diferenciais desde a forma de contratação (base reclamação com notificação) até seu espectro de coberturas, que contempla danos morais independentemente da ocorrência de danos corporais, disponibilizando as-

sistência jurídica especializada”, caso seja da vontade do segurado, complementa o diretor Misael Lima.

O seguro de franquia é pioneiro no mercado como produto. É comum as pessoas adquirirem este produto para se proteger dos prejuízos, oriundos de sinistros com o automóvel onde tenham de participar com a franquia. O diretor Humberto Gustavo Sebastião explica que o seguro de franquia possui como premissa o acionamento da apólice principal. Nesse caso, ultrapassando-se a franquia contratual da apólice principal o seguro da SCP – Franquia Nobre

Da esquerda para a direita: **Luis Eduardo Almeida Albuquerque**, diretor vice-presidente, explica que “o investimento em pessoal e tecnologia foram fatores preponderantes para a melhoria do desempenho da área de sinistros da companhia”.

Emmanuel Wagner Almeida Albuquerque, diretor vice-presidente executivo, comenta que “a companhia segue confiante em seus objetivos, mantendo a sua capacidade econômico-financeira para operar em todo o território nacional e em todos os ramos de seguros, ou seja, os ramos de danos (bens) e pessoas (vida e acidentes)”.

Pedro Jorge de Almeida Albuquerque – Diretor Presidente.

Claudio Amaral Caldas, diretor vice-presidente, destaca que “seguindo os princípios corporativos para a manutenção do crescimento da companhia, o resseguro é imprescindível como papel alavancador de negócios ou pela homogeneização de carteiras. A maioria dos tratados de resseguro é firmada com resseguradores locais em percentuais superiores à oferta preferencial mínima.



poderá ser acionado. Por exemplo, quem contrata um seguro com franquia no valor de R\$ 2.000,00, receberá indenização, caso os reparos do veículo segurado, superem este valor. “Se o sinistro for de R\$ 2.100,00, nós pagamos R\$ 2.000,00 e a seguradora principal da apólice de automóvel cobre a diferença, R\$ 100,00 reais”.

Repetindo o ótimo desempenho dos anos anteriores, a Nobre Seguradora mantém a liderança no mercado segurador, no Brasil, no segmento de seguros de Responsabilidade Civil do Transportador Rodoviário. Vale salientar que a companhia detém mais de 53% de participação no Mercado. Os seguros de RC Transportador Rodoviário e RC Transportador Regional são destinados às empresas de transporte rodoviário de passageiros, visando garantir a Responsabilidade Civil do Transportador. Suas coberturas são destinadas a atenuar as consequências do acidente, sejam em relação às pessoas envolvidas e/ou seus respectivos bens. “O objetivo da Nobre, ao proporcionar segurança e atendimento diferenciado, é permitir que nossos segurados concentrem seus interesses nas atividades da sua empresa, com a tranquilidade de contar com garantias necessárias para seu patrimônio e suas responsabilidades perante seus passageiros”, comenta Humberto Sebastião.

Ronaldo Criado, diretor adjunto da empresa, enfatiza que a “Nobre Seguradora elege também o ramo de Riscos Pessoais como um dos seus focos de atuação. Além do premiado produto Nobre Millennium, a seguradora conta com outros produtos de grande aceitação, como o Nobre Vida Longa - que possibilita às pessoas da chamada “Terceira Idade” contratarem Seguros de Vida. Outra inovação é o produto Nobre Vida Conjugado, que combina coberturas tradicionais do seguro de vida com coberturas especiais - como é o caso da cobertura de Doenças Graves, que necessita apenas do diagnóstico de uma das cinco doenças eleitas como grave para que a cobertura seja efetivada -, e as coberturas de Diárias de Internação Hospitalar, em UTI e Diária por Convalescença - que o segurado recebe imediatamente após

a alta hospitalar, sem necessidade de comprovação de despesas. Acreditando no sucesso dos novos produtos, a Nobre Seguradora - destacada nas décadas de 80 e 90 como especializada em seguros para pessoas - está investindo, ainda mais, em sistemas e estruturas que garantirão a continuidade da excelência no atendimento e criação de novos e inovadores produtos.


Uma das carteiras mais promissoras é o seguro agrícola. Por necessitar de especialização, somente seis seguradoras operam nesta carteira. É justificado uma quantidade tão reduzida de seguradoras operando pois, no passado, houve seguradoras que se aventuraram e não tiveram vida longa. É um seguro de alta complexidade. Nosso País conta com apenas 18% das áreas cobertas por algum tipo de seguro, quando somadas todas as modalidades (Rural, Proagro, Garantia Safra e fundos de Mutualidade), isso significa que 82% das áreas agrícolas estão sem cobertura securitária. Vale lembrar que o Governo Federal contribui com subsídio para o seguro agrícola, parti-

cipando do custo do seguro juntamente com o produtor. “O universo a frente para o setor de seguros é enorme e, em especial, no seguro agrícola. O agricultor pode contratar o seguro independentemente do financiamento rural. Para se obter vantagem competitiva e conseguir vender apólices com subsídio é preciso ter rapidez na oferta do seguro, isso só é possível através do corretor de seguros especializado”, comenta o diretor Marcos Horiguti.


Relacionamento

A Nobre Seguradora conta com programas de incentivo aos corretores, premiando os contemplados com maior comissão e também oferecendo prêmios. Da mesma forma, os corretores buscam um atendimento personalizado, com foco em suporte e na solução de quaisquer problemas, sempre com muita eficiência. “Para o próximo ano, a empresa estuda a possibilidade de iniciar suas operações no ramo de automóvel, com foco em cross sale”, acrescenta o Diretor Reinaldo S. Barros.

Informações importantes



- 1ª seguradora independente (sem banco ou grupo estrangeiro) do ranking nacional;
- 1ª colocada em seguros de RC para profissionais da área médica;
- 1ª seguradora independente a atuar com seguro agrícola;
- 1ª seguradora a oferecer seguro de franquia de automóvel como produto;



- 9 mil corretores ativos;
- 8ª maior compradora de resseguros no país;
- Destaque em seguros de aeronaves;
- Operação ágil em seguros de garantia e riscos de engenharia;
- Quase três décadas no mercado brasileiro
- Compromisso com o Segurado e o Corretor



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Dr. Anibal Teixeira - Instituto JK - e Célia Albuquerque



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Dr. Felipe Moreira Paes Barretto - Zenite Assessoria e Consultoria S/S LTDA - e Solange Albuquerque



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Dr. Francisco Galiza - Rating de Seguros Consultoria - e Reinaldo Barros

Conheça os homenageados no prêmio Você faz o Brasil mais Nobre



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Dr. Euds Furtado - Euds Furtado Advogados e Associados - e Dra. Lucineide Albuquerque



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Luiz Moura - Deputado Estadual - e Luis Eduardo Almeida Albuquerque



Sergio Passold, Dr. Celso Russomanno - Instituto Nacional de Defesa do Consumidor - e Pedro Jorge de Almeida Albuquerque



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, André Basbaum - Editor Chefe do Jornal SBT Brasil



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Carlos de Paula - IRB - Brasil Resseguros S.A - e Claudio Amaral Caldas



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, José Vicente C Ferreira - SINFRETIBA - e Gerson Luiz de Castro



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Marcelino Lopes Neto - SETUT - Sindicato de Transportes Urbanos de Teresina - e Paulo Miguel



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Martinho Ferreira de Moura - Antur Associação Nacional de Turismo - e Carlos David



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Moraes Pereira Cardoso - Expresso São Luiz - e Francisco Ferreira Furtado



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Francisco Carlos Magalhaes de Almeida - Expresso Guanabara S/A - e Humberto Gustavo Sebastião



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Carlos Tadeu N. Espindola - Auto Viação 1001 LTDA - e Altamir Dias



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Nelson Aguiar Neves - Santo Anjo da Guarda Transporte Terrestre Interestadual - e Ademar Oliveira de Souza



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Marco Antonio Bausbaum - 4 MD Regulação Médica - e Alberto Novaes



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Paulo César Fonseca - Ampsoft Informática LTDA - e Ademir Jeronimo



Pedro Jorge de Almeida Albuquerque, Carlos Alberto Sanches - SM Reguladora de Sinistro - e Felipe Coelho